

海外営業・貿易実務担当者が身につけるべき法的な基礎知識	佐々木政明	2
インコタームズ2030を検討するにあたって (1)	水口久仁彦	6
インコタームズ2030を検討するにあたって (2)	水口久仁彦	12
貿易コンサルタントから見たUCP600 (1)	川田 康博	17
貿易コンサルタントから見たUCP600 (2)	川田 康博	21
輸出者としての安全保障貿易管理 (安全保障輸出管理)	鈴木 忠幸	25
トランプ関税下の米国の通関・関税制度	石川 雅啓	30
トランプ関税下の中国の通関・関税制度	石川 雅啓	34
農林水産物の国際取引の現場から (1) 穀物取引の契約書式について (GAFTA/NAEGA/FOSFA)	笹沼喜美男	38
農林水産物の国際取引の現場から (2) 農林水産物の数量 (重量) と品質の決定について	笹沼喜美男	42
国際航空貨物を主眼とした補完的 (セカンダリー) ハブ空港の考察 ～北九州空港を事例にして～	清水 栄治	46
データ分析に基づく2020年以降の国際海上コンテナ運賃変動要因の考察	清水 栄治	50
海外販売代理店 (Distributor) との契約解消前にやることをやっているだろうか?	芳賀 淳	58
米国市場攻略の鍵—食品輸出企業が直面する米国向け輸出 ～FDA規則と実務対応～	村井 京太	61